

# VORLAGE FÜR EINE EINFACHE FALLSTUDIE – BEISPIEL

 **smartsheet** kostenlos testen

## [ EFFIZIENTE LADELÖSUNGEN FÜR ELEKTROFLOTTEN ]

|              |                                                                  |
|--------------|------------------------------------------------------------------|
| TITEL        | Marketing-Fallstudie: Effiziente Ladelösungen für Elektroflotten |
| VERFASST VON | Lori Garcia                                                      |
| DATUM        | TT.MM.JJ                                                         |

|                           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|---------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| EINFÜHRUNG                | In der vorliegenden Marketing-Fallstudie stellen wir die erfolgreiche Zusammenarbeit von Positive Charge mit einem EV-Flottenmanagement-Unternehmen vor. Finden Sie heraus, wie unsere maßgeschneiderten EV-Ladelösungen die einzigartigen Probleme des Unternehmens gemeistert und den Betrieb transformiert haben.                      |
| KUNDENPROBLEM/CHANCE      | Die Kundschaft, ein EV-Flottenmanagement-Unternehmen, stand aufgrund seiner schnell wachsenden EV-Flotte vor einem großen Problem. Die begrenzte Ladeinfrastruktur führte zu Engpässen, die sich auf die Betriebszeit und die betriebliche Effizienz der Flotte auswirkten.                                                               |
| MARKETINGSTRATEGIEN       | Positive Charge entwickelte eine umfassende Marketingstrategie, um das Kundenproblem effektiv anzugehen. Unsere Strategien konzentrierten sich auf die Bewerbung schlüsselfertiger Ladelösungen für Elektrofahrzeuge, die auf die spezifischen Bedürfnisse und Herausforderungen der Kundschaft zugeschnitten waren.                      |
| ERGEBNISSE UND AUSWIRKUNG | Die Ergebnisse waren bemerkenswert. Durch unsere Marketingaktivitäten konnte die Kundschaft die ladebedingten Ausfallzeiten um 50 % reduzieren, was zu erheblichen Kosteneinsparungen führte. Zudem haben unsere Strategien zu einem 60-prozentigen Anstieg der Leads von Flottenbetreibern geführt, die nach ähnlichen Lösungen suchten. |
| CALL-TO-ACTION (CTA)      | Gehen Sie den nächsten Schritt in Richtung eines neu definierten EV-Flottenbetriebs. Kontaktieren Sie uns noch heute, um mehr über maßgeschneiderte Ladelösungen für Elektrofahrzeuge zu erfahren, die Effizienz und Kosteneinsparungen in Ihrem Unternehmen fördern.                                                                     |

## **HAFTUNGSAUSSCHLUSS**

Alle von Smartsheet auf der Website aufgeführten Artikel, Vorlagen oder Informationen dienen lediglich als Referenz. Wir versuchen, die Informationen stets zu aktualisieren und zu korrigieren. Wir geben jedoch, weder ausdrücklich noch stillschweigend, keine Zusicherungen oder Garantien jeglicher Art über die Vollständigkeit, Genauigkeit, Zuverlässigkeit, Eignung oder Verfügbarkeit in Bezug auf die Website oder die auf der Website enthaltenen Informationen, Artikel, Vorlagen oder zugehörigen Grafiken. Die Nutzung dieser Informationen erfolgt deshalb auf eigenes Risiko.