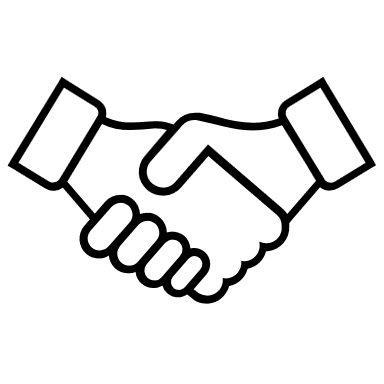
**[](https://de.smartsheet.com/try-it?trp=50081)VORLAGE FÜR EIN EINFACHES BUSINESS   
MODEL CANVAS**

Füllen Sie die Abschnitte Ihres Business Model Canvas anhand der folgenden Anweisungen aus, damit Sie ein umfassendes Verständnis des betrieblichen und strategischen Rahmens Ihres Unternehmens entwickeln können.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| WICHTIGE  PARTNERSCHAFTEN  Listen Sie Ihre wichtigsten Partner, Lieferanten und Allianzen auf, die Ihren Betrieb unterstützen und Ihnen helfen, Ihre Ziele zu erreichen. | Playbook outlineWICHTIGE AKTIVITÄTEN  Skizzieren Sie die kritischen betrieblichen Aufgaben, Services oder Produktionsaktivitäten, die für Ihr Geschäftsmodell unerlässlich sind. | Clipboard Checked outlineWERTVER-SPRECHEN  Beschreiben Sie die einzigartigen Vorteile und Lösungen, die Ihr Unternehmen der Kundschaft bietet, um ihre Probleme zu lösen oder ihre Bedürfnisse zu erfüllen. | Target Audience outlineKUNDEN--BEZIEHUNGEN  Beschreiben Sie im Detail, wie Sie mit Kund\*innen durch persönliche Unterstützung, automatisierte Services oder Community-Engagement interagieren. | Puzzle pieces outlineKUNDEN-SEGMENTE  Segmentieren Sie Ihre Kundschaft nach ihren Bedürfnissen, Verhaltensweisen und anderen Merkmalen, die sich darauf auswirken, wie sie Ihre Produkte oder Services wertschätzen. |
| Circular flowchart outlineWICHTIGSTE RESSOURCEN  Geben Sie die physischen, intellektuellen, personellen und finanziellen Ressourcen an, auf die Ihr Geschäftsmodell angewiesen ist. | Train outlineKANÄLE  Identifizieren Sie die Kanäle, über die Sie mit Kund\*innen interagieren und Ihr Wertversprechen verbreiten, wie Websites, Ladengeschäfte oder Direktvertrieb. |
| Money outlineKOSTENSTRUKTUR  Listen Sie alle entscheidenden Kosten auf, die mit dem Betrieb Ihres Unternehmens verbunden sind, und unterscheiden Sie zwischen festen und variablen Kosten. | | Register outlineEINNAHMEQUELLEN  Geben Sie an, wie Sie mit den einzelnen Kundensegmenten Umsatz erzielen, und führen Sie die Preismechanismen, Abonnementmodelle oder Verkaufstransaktionen auf. | | |

|  |
| --- |
| **HAFTUNGSAUSSCHLUSS**  Alle von Smartsheet auf der Website aufgeführten Artikel, Vorlagen oder Informationen dienen lediglich als Referenz. Wir versuchen, die Informationen stets zu aktualisieren und zu korrigieren. Wir geben jedoch, weder ausdrücklich noch stillschweigend, keine Zusicherungen oder Garantien jeglicher Art über die Vollständigkeit, Genauigkeit, Zuverlässigkeit, Eignung oder Verfügbarkeit in Bezug auf die Website oder die auf der Website enthaltenen Informationen, Artikel, Vorlagen oder zugehörigen Grafiken. Jegliches Vertrauen, das Sie in solche Informationen setzen, ist aus eigener Verantwortung. |