****

**Beispiel-Cheatsheet für professionelles SMART-Ziel**



|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Marketing |
| Miles Bicklesby hat es sich zum Ziel gesetzt, die Anzahl der Broschürendownloads für einen internationalen Praktikumsanbieter zu erhöhen. Derzeit bewerben sich 34,33 Prozent der Personen, die die Broschüren des Unternehmens herunterladen, für das Programm. Eine höhere Anzahl von Broschüren-Downloads sollte den Umsatz steigern. Durch die Verknüpfung der Broschüren mit den wichtigsten Branchenseiten, das Hinzufügen von Pop-up-Benachrichtigungen und den Aufbau von Beziehungen zu Reise- und Bildungsbloggern wird Bicklesby die Broschüren-Downloads in den nächsten sechs Monaten um 50 Prozent steigern. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Personalwesen |
| Das Ziel von Cynthia Okonkwo ist es, die physischen Personaldateien zu scannen, damit sie auf eine neue digitale Dateiverwaltungsplattform hochgeladen werden können. Ab dem 5. Juli 2023 werden Okonkwo und ihr Team damit beginnen, die physischen Personalakten zu scannen. Wenn die Gruppe bis zum Geschäftsabschluss am 31. Dezember 2023 mindestens 78 vollständige Dateien einscannen kann, hat sie ihr Ziel erreicht. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel für Unternehmertum |
| Richard Chows Ziel ist es, in sechs Monaten 250.000 US-Dollar zu beschaffen, damit er die Betriebskosten für zwei Jahre decken kann. Im Zuge seiner Recherchen hat Chow erfahren, dass sich Unternehmen mit ähnlichen Absatzzahlen, Kosten und einem ähnlichen Gesamtzielmarkt vergleichbare Beträge durch Crowdfunding-Investoren sichern konnten. Um das Geld zu beschaffen, wird er daher eine Präsentation für potenzielle Investoren vorbereiten, die eine vertrauenswürdige Crowdfunding-Plattform in den Mittelpunkt stellt. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Versicherungswesen |
| Kathy O'Reillys Ziel ist es, eine Aggregator-Website zu starten, die Käufern die qualifiziertesten und zuverlässigsten unabhängigen Hypothekenmakler im ganzen Land bietet. Ab dem 2. Januar 2023 wird O'Reilly solchen unabhängigen Beratern ein Aufnahmeformular anbieten. Damit sollte sie bis zum 30. Juni 2023 einen Konzeptnachweis und bis Ende des Jahres ein voll funktionsfähiges webbasiertes Aufnahmeformular haben. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Immobiliensektor |
| Das Ziel von Matt Kleghorn ist es, mindestens 500 neue Mietverträge für das Jahr 2023 abzuschließen. Basierend auf Branchenforschung haben Kleghorn und sein Team Folgendes ermittelt: Durch die Steigerung der digitalen Werbeausgaben um 20 Prozent und den Start von fünf neuen Lebenszykluskampagnen im ersten Quartal 2023 werden sie das ganze Jahr über genügend neue Mietverträge abschließen, um dieses Ziel zu erreichen. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Betriebswesen |
| Genevieve Bujolds Ziel ist es, die Onboarding-Verfahren in ihrem Unternehmen durch die Neukonfiguration des Mitarbeitertrainings zu verbessern. Sie wird bestehende Onboarding-Dokumente und Ressourcen wie Standardbetriebsverfahren überprüfen und bewerten und Anpassungen vornehmen, wenn dies für die Klarheit und effektive Kommunikation erforderlich ist. Wenn diese Maßnahmen erfolgreich sind, verbessern sie die Leistung der Mitarbeiter und reduzieren die Onboarding-Zeit jährlich um den Faktor 15 bis 20. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Vertrieb |
| David Feldmans Ziel ist es, über LinkedIn pro Woche mindestens fünf qualifizierte Leads (MQLs) zu generieren. Er fügt über die Zapier-Integration dem CRM oder einem Tabellenblatt jeden neuen Lead hinzu, das jedes Mal reagiert, wenn der LinkedIn-Outreach-Software ein MQL-Label hinzugefügt wird. Das Zapier-System wendet den LinkedIn-Outreach-Kanal auf den Kontaktdatensatz an, um den Ursprungspunkt jedes Leads nachzuverfolgen. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel in der beruflichen Weiterentwicklung |
| Simon Boatengs Ziel ist es, sein professionelles Online-Netzwerk auszubauen. In diesem Jahr plant er, die Anzahl der Verbindungen zu übertreffen, die er im letzten Jahr gemacht hat, indem er Personen auf sozialen Medien Nachrichten schreibt, Beiträge kommentiert und Inhalte teilt, die potenzielle Verbindungen interessant finden könnten. Er wird sein Jahresziel im Auge behalten, indem er alle drei Monate seine Leistung bewertet. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel in der Pflege |
| Melanie Macchio hat ihren Abschluss als Krankenpflegerin erhalten und möchte ihre Verdienstmöglichkeiten durch einen Bachelor of Science in Krankenpflege (BSN) steigern. Bis zum 15. Dezember möchte sie sich an drei Universitäten bewerben. Um dieses Ziel zu erreichen, muss sie Bewerbungsformulare ausfüllen, Aufsätze schreiben, Empfehlungen von früheren Lehrern und Vorgesetzten einholen und zusätzliche Materialien wie Transkripte zusammenstellen. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel im Bildungswesen |
| Der Lehrer Rajit Gupta hat bemerkt, dass seine Schüler der fünften Klasse prüfungsbedingten Stress haben. Er beschließt, in den nächsten zwei Monaten 15 Minuten Unterrichtszeit pro Tag zu investieren, um seinen Schülern Techniken zur Stressreduzierung beizubringen. Um die Wirkung dieses Experiments zu messen, verteilt Gupta am ersten und letzten Tag dieses Programms Fragebögen zur Stressbeurteilung. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel für Business-Analysten |
| Nach einer Prüfung der Finanzen eines Bekleidungshändlers stellt die Geschäftsanalystin Sonja Jorgensen fest, dass das Unternehmen die Produktionskosten senken muss. Sie erstellt einen Plan, um überschüssige Materialien wie Fasern und Textilien zu verkaufen. Sie sichert sich auch einen Deal mit einem kostengünstigeren Stoffgroßhändler und reduziert damit die Materialkosten des Einzelhändlers um 25 Prozent. Durch diese Änderungen wird sie in der Lage sein, die jährlichen Produktionskosten um zehn Prozent zu senken. |

|  |
| --- |
| Beispiel für ein SMART-Ziel für Büroleiter |
| Büroleiter Bill Rice hat kürzlich Studien gelesen, die zeigen, dass die Bereitstellung von Lernmöglichkeiten für Mitarbeiter die Produktivität am Arbeitsplatz steigern kann. Er plant, Führungskräften des Unternehmens eine Initiative zu präsentieren, um ein Stipendienprogramm für Mitarbeiter zu starten, die an Bildungs- und Zertifizierungskursen an der lokalen Universität teilnehmen möchten. Er will bis Ende des Jahres einen gut recherchierten, überzeugenden Vorschlag entwerfen und präsentieren. |

|  |
| --- |
| **HAFTUNGSAUSSCHLUSS**Alle von Smartsheet auf der Website aufgeführten Artikel, Vorlagen oder Informationen dienen lediglich als Referenz. Wir versuchen, die Informationen stets zu aktualisieren und zu korrigieren. Wir geben jedoch, weder ausdrücklich noch stillschweigend, keine Zusicherungen oder Garantien jeglicher Art über die Vollständigkeit, Genauigkeit, Zuverlässigkeit, Eignung oder Verfügbarkeit in Bezug auf die Website oder die auf der Website enthaltenen Informationen, Artikel, Vorlagen oder zugehörigen Grafiken. Jegliches Vertrauen, das Sie in solche Informationen setzen, ist aus eigener Verantwortung. |